**Estudio Contable Online**

**Considerar que se va a vender como una plataforma para despersonalizar la atención, pero siempre respaldar que hay profesionales capacitados que ven la gestión de la plataforma.**

**Destinatarios:** (inicialmente Provincia de Salta) **ok- no quita que se acepte personas fuera de la pcia. DE ACUERO**

-Profesionales independientes (monotributistas, Responsables inscriptos)

-Actividades Económicas independientes (locador, trabajos tercerizados) (**Autónomos) TAMBIEN**

-Trabajo en locación de servicios (docentes, servicios varios)

**- Empleados en relación de dependencia. COMO SIRADIG, ALGO MAS? TODO TIPO DE EMPLEADO?**

BUSCAR SIEMPRE MENSUALIZAR Las TAREAS, CASO DE TRAMITES PUNTUALES VER; PORQUE HAY VECES QUE ES MAS UN DOLOR DE CABEZA QUE LO Q SE COBRA O BIEN, COBRARLO MUY BIEN PARA QUE SI LO QUIERE QUE LO PAGUE!!! JAJA **exacto jajaja**

**Servicios a ofrecer: hice un borrador de esto y los planes**

Control de Gestión

Diagnóstico de realidad (AFIP, RENTAS, MUNICIPALIDAD)

Impuestos

Sueldos

Finanzas VER

**Planes:**

**Consulta Profesional**

DDJJ Anuales

DDJJ Varios

Certificaciones?

ALGO MAS PARA INCLUIR EN ESTE SEGMENTO??

**Plan Monotributo**

Alta impuesto

Mensualidad

Básico

Con IIBB

Con IIBB y TISSH

Re categorización

Control de Gestión (Cliente hace todo, solo se analiza que su cuenta este en orden y consultoría) PIENSO QUE NOS VENDRIA BIEN PARA LOS CASOS DEL MONOTRIBUTO QUE NO SE LIQUIDE, ES LLEVAR UN SEGUIMIENTO Y ALGUN TRAMITE OCASIONAL QUE PUEDA SURGIR CON SU RECATEGORIZACION. PENSANDO QUE RENTAS SE PAGA JUNTO CON EL MONOTRIBUTO. PIENSO QUE ESTE SERVICIO PUEDE SER EL BASICO.

Facturación (rango por número de facturas)

Liquidación de Sueldos

Planes de Pagos

**Plan RI**

Alta impuesto

Mensualidad

Con IIBB

Con Convenio Multilateral

Con IIBB y TISSH

Con Convenio Multilateral y TISSH

Liquidación de Sueldos

Planes de Pagos

DDDJJ Anuales

**Modalidad de trabajo:**

Entrevista Inicial **que modalidad? Presencia y/ virtual? EN PRINCIPIO VIRTUAL, SALVO ALGUN CASO, APARTE PIENSO QUE NOS TENEMOS QUE LIMITAR A OFRECER “EL SERVICIO ES ESTE” NO HAY PARTICULARIDADES SINO, AHÍ PERDEMOS NOSOTROS. HARIAMOS ALGUN TIPO DE CONTRATO? CON CONTRATACION MINIMA REQUERIDA? 6 MESES POR EJEMPLO? Y CON EL PAGO ANTICIPADO**

Diagnósticos

Consulta y/o mensualidad (Alta en caso de requerir)

Declaraciones juradas (cargar en la nube en caso que se pueda)

Consultoría permanente **Habría que definir días… horarios de atención AHORA QUE LO PIENSO, ESTO AL SER UN SERVICIO ESTANDAR NO DEBIERA HABER, NO LIMITAMOS A LAS TAREAS OFRECIDAS Y A LO SUMO LA CONSULTA SERIA ALGO RELACIONADO A LAS TAREAS. SI HAY ALGO MAS, CREO QUE COBRAMOS APARTE? Y CON QUE MECANISMO? CONSULTAS A TRAVES DE CORREOS QUE TENGA RESPUESTA DENTRO DE 24 HORAS POR EJEMPLO (HAY QUE ANALIZAR Y PENSARLO BIEN) QUIZAS LOS INFORMATICOS NO TIREN ALGUNA IDEA**

**Habría que ver bien el tema del Whatsapp de usar un o más teléfonos particulares o los personales. A mí me resultaría más cómodo que haya otro porque me satura/colapsa el mío ya con lo de la Caja + familiares, etc SOBRE ESTO OPINO ES QUE NOS MANEJEMOS PARA CONSULTAS POR CORREO, O POR LA PAGINA. LO QUE ES WHATSAPP PARA MI ES PARA URGENCIAS (QUE NO DEBIERA HABER PORQUE SI HAY UNA INSPECCION NO VAMOS A IR A SALVAR LAS PAPAS O QUE CAIGA LA SECRETARIA DE TRABAJO) SON COSAS QUE PODEMOS RESOLVERLO MAÑANA**

**Dinámica de la página WEB (a lograr):**

Cliente pueda cotizar los servicios, previa carga de datos de quien lo solicita **ESENCIAL!! Pero que este sujeto a revisión para no cargarnos con el precio ni cagar al cliente o definir un precio X sean personas que generen alta o baja carga de trabajo. CLARO, SERIA TENER VALORES ESTANDAR POR ESO ESTA BUENO PEDIR UNA SERIE DE DATOS PARA PASAR UN VALOR MEDIANAMENTE RAPIDO**

Altas

Monotributo/RI

DDJJ Anuales y/o particulares

Sueldos

Consulta profesional previa carga de datos del solicitante

DNI

CUIT

Mail

Celular

Nube para poder cargar las presentaciones realizadas, y que el cliente pueda sacar cuando lo requiera (con usuario y clave) ver qué alternativas se puede usar eso

La interacción profesional y cliente, será por WhatsApp o correo electrónico **y pagina web a través usuario?? SERIA OPTIMO**

Toda la documentación que se requiera que se cargue por PDF en la página, correo electrónico y/o WhatsApp **NO RECIBIR DOCUEMNTACION PAPEL PARA TAMPOCO TENER QUE BUSCAR DONDE GUARDAR**

**Estaría bueno que la pagina tenga una especie de seguimiento de todo, es decir si el cliente o el estudio leyo un determinado mensaje o la hora que hizo una modificación o agrego algo etc (un historial). QUE TENGA FECHA DE LA CONSULTA Y FECHA DE LA RESPUESTA**

**Copia de la base de dato?? Ante posible hackeo. SI DE IGUAL MANERA LA IMPORTANTE ESTARIA EN AFIP Y DGR PENSANDO QUE TODO SE PRESENTA ONLINE PARA EVITAR APLICATIVOS**

Posteo de informacion de páginas de AFIP, DGR, Municipalidad PARA PONER NOVEDADES **es esencial que tengas breves noticias/novedades Ej. “Recategorizacion del monotributo a partir de este mes”Y MUY BREVE, DEJAR LA PICA**

TODO LO DE LA DINAMICA A LA PAGINA WEB, SUJETO A SUGERENCIAS Y LO QUE NOS RECOMIENDEN.

LO TRADICIONAL SIGUE SIENDO LA OFICINA FISICA Y MUCHO PAPELERIO; LO CUAL NO QUEREMOS TENER Y AHÍ HACER LA IMPRONTA. MANEJARNOS TODO CON PDF, SIN OFICINA Y CON CONTACTO A TRAVES DE LA PAGINA WEB, CORREOS Y WHATSAPP. **Ok, estoy re de acuerdo con esto igual hay gente como MUR que tiene muchos comprobantes con lo cual vamos a tener que ir viendo eso, en especial que todos acepten que marcelo vaya a retirarlo para no depender de ellos, caso Mur y Civelcom. SIEMPRE POR MEDIO DE MARCELO TANTO DOCUMENTACION COMO PLATA Y PIENSO VAMOS A HACER PAGOS A CLIENTES? UN VEP POR EJEMPLO**

BUSCAR QUE LA PAGINA DE TRANSPARENCIA AL SERVICIO. CON NOMBRE DE LOS MIEMBROS Y LAS MP PROFESIONAL **ok**

LOS PAGOS TODOS POR TRANSFERENCIAS, EFECTIVO SE PUEDE VER SIEMPRE QUE SEA CAPITAL DE SALTA **ok**